



CAMERA DI COMMERCIO
DELL'UMBRIA



Newsletter per l'Export



Attivo il nuovo servizio di assistenza specialistica del Progetto SEI

Un esperto fornirà alle imprese assistenza gratuita sulle seguenti tematiche: fiscalità internazionale, pagamenti e incoterms, trasporti, contrattualistica, proprietà intellettuale e marketing.

[Leggi tutto](#)

Vuoi esportare e hai bisogno di informazioni? Chiedi ai nostri esperti

Infoexport è il servizio che ti consente in collaborazione con Promos Italia di ricevere, in tre giorni, pareri professionali gratuiti sulle principali tematiche legate alle attività di import-export: contrattualistica internazionale, pagamenti e trasporti, dogane e intrastat, fiscalità internazionale, marketing internazionale e proprietà industriale.

[Leggi tutto](#)

Test di autovalutazione

Valuta la tua propensione all'export digitale utilizzando gli assessment gratuiti con cui le imprese possono valutare il proprio sito e i social che utilizza.

[Leggi tutto](#)

UE-Angola: entra in vigore l'accordo sull'agevolazione degli investimenti sostenibili (SIFA)

Si tratta del primo accordo dell'UE sull'agevolazione degli investimenti sostenibili e i negoziati si erano conclusi nel novembre del 2022.

[Leggi tutto](#)

La proprietà industriale delle PMI: fissate le date di presentazione delle prossime domande di incentivo

Per il 2024, i bandi Brevetti+, Disegni+ e Marchi+ hanno a disposizione 32 milioni di Euro.

[Leggi tutto](#)

DigIT Export: Speciale Cina

La Cina rappresenta una straordinaria opportunità di crescita per le imprese italiane e il digitale è la chiave per accedervi. Con lo "Speciale Cina", hai a disposizione un hub di risorse dedicato alle PMI che vogliono espandersi in questo mercato, utilizzando gli strumenti digitali più efficaci.

[Leggi tutto](#)

Istat: area euro stabile, su l'export verso USA, UK e Spagna, giù le vendite verso Germania e Francia

Il Presidente dell'Istituto nazionale di statistica ha descritto un'area euro stabile e grandi economie condizionate da vari fattori di incertezza, aggiornando quanto già pubblicato dall'Istat a settembre.

[Leggi tutto](#)

InBuyer: incontra nuovi buyer, vendi il tuo prodotto

Attraverso un calendario di appuntamenti on-line, ti aiutiamo a incontrare nuovi potenziali clienti internazionali, azzerando gli oneri delle trasferte. Tra i prossimi appuntamenti: 5-7 novembre, focus Wine & Spirits.

[Leggi tutto](#)

Budget: la bussola per crescere sui mercati

Attraverso un programma di informazione, coaching di gruppo e individuale ti guideremo nel mondo del budget. Partecipando a questo percorso, si avrà modo di definire il proprio programma di espansione all'estero, monitorando la redditività del business.

[Leggi tutto](#)
